

Bem-vindo ao seu

NOVO NEGÓCIO



Dentelar, franquias de **Clínicas Odontológicas**

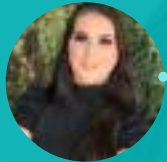


Para sorrisos que contam histórias felizes, **escolha a Dentelar** ♥

Sumário

Boas-vindas -----	Pg 03
Palavra da direção -----	Pg 04
Nossa história -----	Pg 05
Padrão unidades Dentelar-----	Pg 07
Vantagens em ser franqueado -----	Pg 08
Perfil do franqueado -----	Pg 10
Perfil do Cliente-----	Pg 11
O franchising no Brasil -----	Pg 12

O Segmento da odontologia no Brasil -----	Pg 13
PIB Brasil x franchising -----	Pg 14
Faturamento do franchising -----	Pg 15
Redes x franquias -----	Pg 16
Participação por segmento -----	Pg 17
Suporte ao franqueado -----	Pg 18
Plano de negócio -----	Pg 19
.....Modelo Smart-----	Pg 20
.....Modelo Plus-----	Pg 21
.....Modelo Premium-----	Pg 22
Passos para ser franqueado -----	Pg 23



Olá Investidor, tudo bem com você?

Bruna Oliveira | Executiva de Expansão Grupo Dentelar

Que bom tê-lo por aqui! Este guia é especialmente feito para você, investidor Dentelar, que está buscando oportunidades incríveis no mundo das franquias.

Eu sou a Bruna Oliveira, sua parceira na jornada de expansão. Estou aqui para tornar essa experiência fácil e empolgante para você.

Ao explorar este guia, você descobrirá todos os detalhes que tornam a Dentelar uma história de sucesso no mundo das franquias. Desde informações essenciais para se tornar um franqueado até os modelos de negócio testados e validados que fazem parte do nosso DNA empreendedor.

Além disso, vamos abordar o apoio constante que oferecemos a cada um dos nossos franqueados. Aqui na Dentelar, não estamos apenas construindo uma rede, estamos construindo uma família de sucesso!

Então, sinta-se em casa e mergulhe neste guia. Estou aqui para ajudá-lo em cada passo do caminho. Seja muito bem-vindo à família Dentelar!

Querido futuro franqueado:

Edgard e Elaine | Sócios-fundadores da Dentelar

É com imensa alegria que, nós, Edgard e Elaine, sócios e também esposos, damos as boas-vindas à família Dentelar.

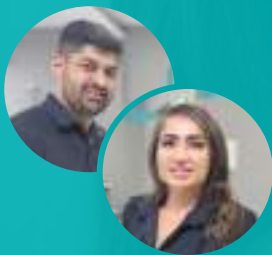
Queremos que saiba que estamos aqui de mãos dadas com você, em cada passo dessa jornada emocionante de empreendedorismo e sucesso. Nosso compromisso é garantir que sua experiência como franqueado seja tão gratificante quanto inspiradora.

Conte conosco para apoiá-lo, orientá-lo e celebrar suas conquistas. Juntos, vamos construir um futuro brilhante e próspero.

Estamos ansiosos para caminhar ao seu lado nesta emocionante jornada. Seja bem-vindo à nossa família!

Atenciosamente,

Edgard e Elaine
Direção Dentelar



Nossa História



Dra. Elaine, natural do Nordeste e baiana, originária de Caetité-BA, sempre sonhou em ser odontóloga. Após concluir o ensino médio, prestou vestibular em duas universidades, sendo aprovada em Belo Horizonte-MG e em Itaúna-MG.

Optou por estudar em Itaúna devido às características de uma cidade do interior. Ao concluir a graduação, ela decidiu permanecer em Itaúna, onde iniciou sua carreira profissional em uma clínica local. O destino trouxe o mineiro Edgard para sua vida, e juntos decidiram viver em Itaúna.

Enquanto Elaine consolidava sua carreira, Edgard observava seu sucesso na cidade e enxergava um grande potencial na doutora e no modelo de negócio sólido, lucrativo e sustentável!

Posteriormente, decidiram empreender e abriram sua própria clínica. Embora Edgard não tenha participado inicialmente, acompanhou de perto o destaque da esposa na cidade, resultando na abertura da segunda unidade em Mateus Leme.

Nossa História



Diante da oportunidade de uma franquia em Itaúna, perceberam a necessidade de expandir o negócio. Investiram em uma estrutura mais robusta, equipamentos avançados e tecnologia, alcançando novamente o sucesso.

O crescimento continuou resultando em mais três unidades em Itaguara, Cláudio e Arcos. Agora a rede conta com cinco unidades próprias e junto ao grupo Bittencourt se prepara para levar a Dentelar para todos os cantos do Brasil. O projeto prevê a expansão por franquias, entregando aos franqueados um know-how de sucesso desenvolvido, testado e validado ao longo de 12 anos. Uma opção para quem busca uma franquia com um negócio.

Padrão Dentelar

As unidades Dentelar caracterizam-se pelo espaço aconchegantes, qualidade superior dos equipamentos e insumos, além do bom atendimento.



Vantagens em ser um franqueado Dentelar



Investimento & segurança

Uma das grandes **vantagens em investir** na rede **Dentelar** é adquirir uma empresa que já tem a sua marca consolidada no mercado. Além disso, desde os primeiros meses, você tem todo o suporte e renome da marca que está representando.

Uma grande vantagem competitiva para o seu fortalecimento no mercado.

Gestão & Planejamento

Assistência completa e treinamentos para os franqueados e sua equipe, além de suporte no processo de planejamento e custos da implantação.

Temos um time inteiramente capacitado para te auxiliar nessa nova jornada.

Perfil do franqueado



Sócio 01:
Superior
em odontologia



Perfil de liderança
e bom relacionamento
interpessoal.



Capacidade
de **negociação**



Empatia com
o **setor da saúde**



Sócio 02:
Gestor
ou administrador



Capacidade
de **trabalhar**
em **equipe**



Perfil
executor

Perfil do Cliente

Nome: Ercília Santos

Idade: 35 até 70 anos

Estado Civil: Casada, com dois filhos.

Ocupação: Trabalha como Dona de Casa e trabalha como CLT em período integral;

Renda: Renda familiar mensal variável, geralmente entre R\$ 1.500,00 e R\$ 4.200,00;

Localização: Reside em um bairro periférico ou em uma área de classe média-baixa da cidade;

Estilo de Vida: Vive de forma simples e econômica, priorizando as necessidades básicas da família;

Tem interesse em melhorar sua condição financeira e proporcionar uma vida melhor para seus filhos.

Comportamento de Consumo:

- ✓ Realiza compras de produtos essenciais com cuidado, buscando sempre os melhores preços e promoções.
- ✓ Procura por produtos duráveis e de boa qualidade, que ofereçam um bom custo-benefício.
- ✓ Costuma pesquisar bastante antes de fazer uma compra de maior valor, como eletrodomésticos ou móveis.
- ✓ Valoriza marcas que oferecem produtos confiáveis e acessíveis, e está disposto a investir em itens que agreguem valor à sua vida e à de sua família.
- ✓ Prefere opções de pagamento facilitadas, como parcelamento ou crediário, para poder adquirir produtos de maior valor de forma mais acessível.

O Franchising no Brasil

Cresce cada vez mais no mercado odontológico a procura por tratamentos e transformações dentárias estéticas com proposta de sorrisos bonitos e saudáveis



Mercado da odontologia segue tendência de crescimento. Relatório internacional aponta que segmento deve faturar US\$ 89 bilhões anuais até 2030



Com 15% dos dentistas do mundo, Brasil tem mercado milionário do sorriso.



Crescimento de franquias de saúde, beleza e bem-estar surpreende.



Clínicas Odontológicas saltam de R\$ 9,7 bilhões, no terceiro trimestre de 2021, para R\$ 12,4 bilhões, comparado com o terceiro trimestre de 2022.



O Brasil é o quinto maior mercado de franquias do mundo



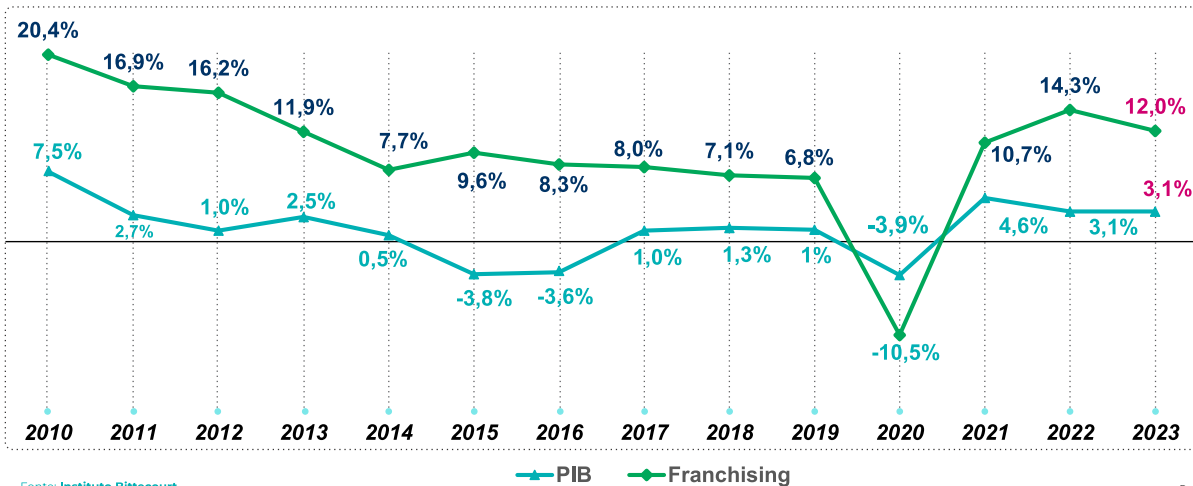
O Segmento da **odontologia** no **Brasil**

Conforme a ABF - **Associação Brasileira de Franchising**, no 3º trimestre de 2022, o segmento da saúde faturou 27,80% a mais em relação ao ano de 2021.



Segundo FMI – Fundo Monetário Internacional e World Economic Outlook a expectativa do PIB do Brasil para o ano de 2023 é de + 3,1%. A ABF – Associação Brasileira de Franchising projetou para o ano de 2023 um crescimento para o franchising nacional entre + 9,5% e +12%.

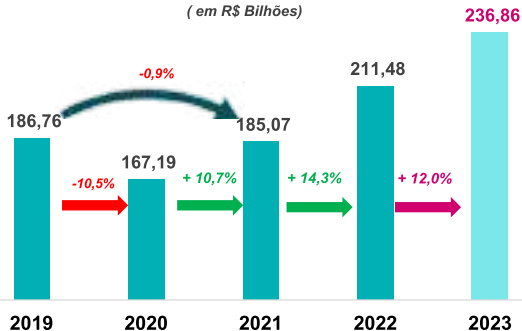
PIB Brasil x Franchising Brasil



FATURAMENTO DO FRANCHISING

Faturamento do Franchising

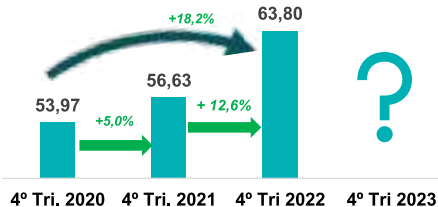
(em R\$ Bilhões)



Foram registrados crescimentos de 17,2%, 12,9% e 11,4% nos primeiro, segundo e terceiro trimestres deste ano, respectivamente, conforme pesquisas de desempenho realizadas pela ABF

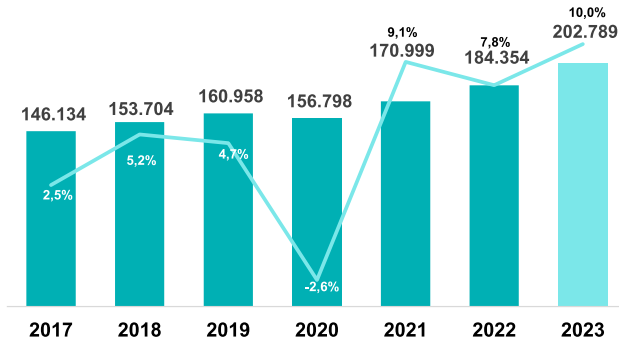
Faturamento por Trimestre

(em R\$ Bilhões)



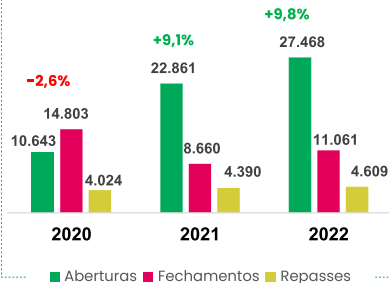
NÚMERO DE REDES E UNIDADES FRANQUEADAS

Número de Unidades Franqueadas



A expectativa para o número de unidades franqueadas para o ano de 2023 é de 202.789 o que representa um crescimento de 10% em relação ao ano de 2022.

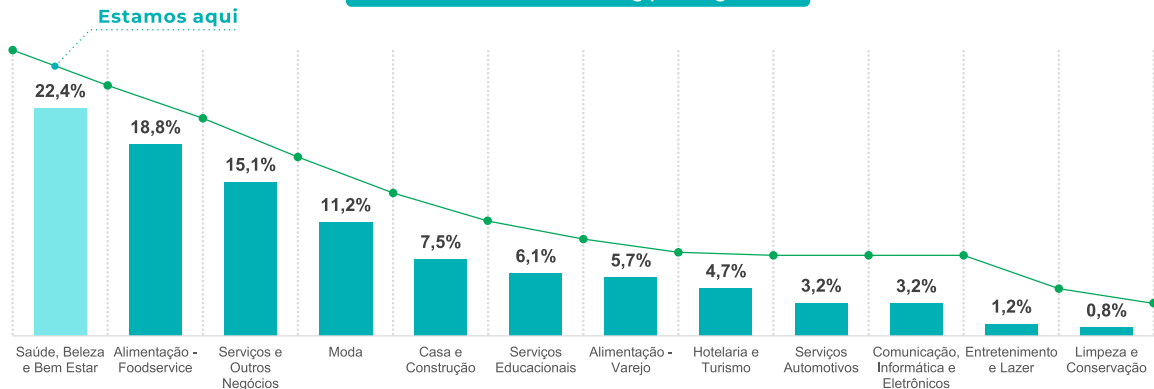
Abertura e Fechamento de Unidades



PARTICIPAÇÃO POR **SEGMENTO** - FRANCHISING

Com Faturamento Bruto total de R\$ 47,4 bilhões em 2022, o setor de Saúde, Beleza e Bem Estar representa mais de 22% do faturamento do franchising brasileiro. É, portanto, o principal segmento de franquias do país em que se encontram categorizadas as franquias de clínicas de estética, Odonto e demais concorrentes indiretos.

Faturamento do Franchising por Segmento



Suporte

Assessoria completa

na escolha e seleção do seu ponto comercial

Treinamentos

Operacional, comercial e gestão para o franqueado e toda a sua equipe

SAF

Suporte ao Franqueado diariamente. Sua franquia é acompanhada pelos nossos consultores.

Software de Gestão

Software de gestão completo com relatórios e informações sobre sua franquia em tempo real

Manuais

Manuais operacionais que facilitam a gestão

Suporte Financeiro

Acompanhamento do seu plano de negócios para obtenção de maior faturamento e resultados, aumentando sua Rentabilidade

Plataforma EAD

Treinamentos, mentorias e master class de forma remota e disponível para cesso a qualquer momento

Contratações

suporte na contratação dos dentistas para sua unidade Dentelar

Marketing

Padronização de identidade visual e institucional. Macro e micro campanhas mensais completas e disponíveis para sua franquia, embasadas em estratégias comerciais.

Material personalizado, quando solicitado pelo franqueado.

Por que escolher as lentes de resina?

- Bonito natural e harmônico
- Preservação dos seus dentes
- Instalados em pouco tempo
- Durabilidade e resistência

Nossas coroas de porcelana são a expressão máxima da beleza dental.

Agende uma consulta pelo ao menos a cada 6 meses ou conforme recomendado pelo dentista

Agora, chegamos onde mais interessa:
a escolha do seu

Plano de negócio

Unidade Smart

Quantidade
mínima de

03

Cadeiras

- 02 Salas Odontológicas
- 01 Sala Avaliação Odonto
- 01 Sala de negociação
- 01 Sala de esterilização
- 02 Banheiro PNE
- 02 Banheiro Funcionários
- 01 Copa
- 01 Estoque
- 01 DML
- 01 Recepção

Taxa de Franquia	R\$ 60.000,00
Royalties sobre o faturamento bruto	8%
Fundo de Propaganda	2%
Obras e Instalações	R\$ 109.500,00
Capital de Giro	R\$ 83.674,00
Equipamentos e Mobílias	R\$ 129.010,00
Estoque Inicial	R\$ 22.249,00
Equipe mínima inicial	6 colaboradores*
Marketing Inaugural	R\$ 7.000,00
Custos Pré-operacionais	R\$ 37.157,00

* 1 Dentista Orçamentista, 2 Recepcionistas,
1 Negociador, 1 Limpeza, 1 ASB/TSB

Unidade Plus

Quantidade
mínima de

04

Cadeiras

- 03 Salas Odontológicas
- 01 Sala Avaliação Odonto
- 02 Banheiro PNE
- 02 Banheiro Funcionários
- 03 Salas Odontológicas
- 01 Sala Esterilização
- 01 Copa
- 01 Sala Raio-X
- 01 Sala Estoque
- 01 DML
- 01 Sala de Vendas

Taxa de Franquia	R\$ 70.000,00
Royalties sobre o faturamento bruto	8%
Fundo de Propaganda	2%
Obras e Instalações	R\$ 177.500,00
Capital de Giro	R\$ 102.194,00
Equipamentos e Mobílias	R\$ 233.538,00
Estoque Inicial	R\$ 22.249,00
Equipe mínima inicial	6 colaboradores*
Marketing Inaugural	R\$ 7.000,00
Custos Pré-operacionais	R\$ 39.187,00

* 1 Dentista Orçamentista, 2 Recepcionistas,
1 Negociador, 1 Limpeza, 1 ASB/TSB

Unidade Premium

Quantidade
mínima de

06

Cadeiras

05 Salas Odontológicas

01 Sala Avaliação Odonto

02 Banheiro PNE

02 Banheiro Funcionários

01 Sala Esterilização

01 Copa

01 Sala Raio-X

01 Sala Estoque

01 DML

01 Sala de Vendas

Taxa de Franquia	R\$ 80.000,00
Royalties sobre o faturamento bruto	8%
Fundo de Propaganda	2%
Obras e Instalações	R\$ 216.950,00
Capital de Giro	R\$ 136.234,00
Equipamentos e Mobílias	R\$ 263.098,00
Estoque Inicial	R\$ 22.249,00
Equipe mínima inicial	6 colaboradores*
Marketing Inaugural	R\$ 7.000,00
Custos Pré-operacionais	R\$ 43.187,00

* 1 Dentista Orçamentista, 2 Recepcionistas,
1 Negociador, 1 Limpeza, 1 ASB/TSB

Passos para se tornar um **Franqueado Dentelar**





Obrigado por nos escolher como seu próximo negócio.

www.dentelar.com.br